

FORMULARZ REJESTRU INTERESÓW CZŁONKÓW RADY LGD (WZÓR)

<i>L.P.</i>	<i>Imię i nazwisko członka Rady</i>	<i>Reprezentowany sektor</i>	<i>Przynależność do zdefiniowanej „grupy interesu”¹/ – nazwa grupy interesu</i>	<i>Wpływ na decyzje Rady (udział % głosu członka w głosach ogółem)</i>	<i>Powiązania członka Rady z wnioskodawcami (nazwa wnioskodawcy, opis powiązań)</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
1.					
2.					
3.					
n.					
<i>Suma punktów</i>					

¹ W teorii grupa interesu to inaczej grupa nacisku, czyli grupa podmiotów połączonych więzami wspólnych interesów lub korzyści, której członkowie mają świadomość istnienia tych więzów. Jej członkowie mogą brać mniej lub bardziej aktywny udział w artykulacji swoich interesów w procesie – w tym przypadku - wyboru operacji przez Radę, starając się wpłynąć na jej decyzje. W teorii, dzieli się grupy interesu na: 1) niezrzeszeniowe, np. niezrzeszone grupy etniczne, rodziny, przywódców lokalnych, grupy przedsiębiorców lub pracowników dominującej na obszarze (LGD) branży, itp.; 2) Instytucjonalne grupy interesu czyli organizacje formalne, np. partie polityczne, kościoły, itp., oraz: 3) zrzeszeniowe grupy interesu, do których należą między innymi związki zawodowe, organizacje przedsiębiorców i pracodawców, stowarzyszenia etniczne, stowarzyszenia wyznaniowe, itp.